

Комитет образования и науки Курской области

областное бюджетное профессиональное образовательное учреждение «Курский  
государственный политехнический колледж»



УТВЕРЖДАЮ

Директор ОБПОУ «КПК»

*О.И. Морозова* О.И. Морозова

«*16*» *август* 2017 г.

**Комплект контрольно-оценочных средств**

**по профессиональному модулю**

**ПМ.02 Организация продаж страховых продуктов**

программы подготовки специалистов среднего звена

**по специальности 38.02.02 Страхование дело (по отраслям)**

**Курск  
2017**

Комплект контрольно-оценочных средств по профессиональному модулю ПМ.02  
Организация продаж страховых продуктов

Рассмотрен и одобрен на заседании П(Ц)К «Экономика и банковское дело»  
Протокол № 10 от «11» мая 2017

Председатель П(Ц)К  Л.С. Бодякова

Разработчик:

Звягина А.М., преподаватель ОБПОУ «КПК»

СОГЛАСОВАНО:

Зам. директора по ПОиО  А.С. Морозов

Зам. директора по УР  Н.Ю. Тарасова

Директор Курского филиала  
САО «ВСК»



  
Л.В. Андреева

**Аннотация**  
**к контрольно-оценочному средству по профессиональному модулю**  
**ПМ.02 Организация продаж страховых продуктов**

1. Общие положения

Результатом освоения профессионального модуля является овладение обучающимися видом профессиональной деятельности Организация продаж страховых продуктов, и составляющих его профессиональных компетенций, а также общие компетенции, формирующиеся в процессе освоения ППСЗ в целом.

Формой аттестации по профессиональному модулю является экзамен (квалификационный). Итогом экзамена является однозначное решение: «вид деятельности освоен / не освоен». Экзамен (квалификационный) проводится в форме: выполнение комплексного практического задания.

КОС разработаны на основании программы профессионального модуля ПМ.02 Организация продаж страховых продуктов 38.02.02 Страхование (по отраслям).

2. Формы промежуточной аттестации по профессиональному модулю Таблица 1

<b>Элементы модуля, профессиональный модуль</b>	<b>Формы промежуточной аттестации</b>
<b>1</b>	<b>2</b>
<i>МДК 02.01. Планирование и организация продаж в страховании (по отраслям)</i>	комплексный экзамен
<i>МДК 02.02. Анализ эффективности продаж (по отраслям)</i>	комплексный экзамен
<i>УП 02. Учебная практика</i>	дифференцированный зачет
<i>ПМ 02. Профессиональный модуль</i>	Экзамен (квалификационный)