

Комитет образования и науки Курской области
областное бюджетное профессиональное образовательное учреждение
«Курский государственный политехнический колледж»

УТВЕРЖДАЮ
Директор ОБПОУ «КГПК»
О.И. Морозова
«16» июня 2017 г.



Рабочая программа профессионального модуля
ПМ.03 Сопровождение договоров страхования (определение страховой
стоимости и премии)
для специальности 38.02.02 Страхование дело (по отраслям)

Курск
2017

Рабочая программа профессионального модуля разработана на основе федерального государственного образовательного стандарта среднего профессионального образования (далее – ФГОС СПО) по специальности 38.02.02 Страхование дело (по отраслям)


Разработчик:


Кишкина И.В., преподаватели ОБПОУ «КГПК»

Рабочая программа профессионального модуля «ПМ.03 Сопровождение договоров страхования (определение страховой стоимости и премии)» рассмотрена и одобрена на заседании П(Ц)К «Экономика и банковское дело» Протокол № 10 от «11» мая 2017 г.

Председатель П(Ц)К  Л. С. Бодякова

Рабочая программа профессионального модуля «ПМ.03 Сопровождение договоров страхования (определение страховой стоимости и премии)» рассмотрена и одобрена на заседании Методического совета Протокол № 3 от «07» июня 2017 г.

Председатель Методического совета  И.Н. Толмачева

Заместитель директора по учебной работе  Н.Ю. Тарасова

Аннотация рабочей программы профессионального модуля ПМ.03 Сопровождение договоров страхования (определение страховой стоимости и премии)

Профессиональный модуль входит в профессиональный учебный цикл программы подготовки специалистов среднего звена по специальности 38.02.02 Страхование дело (по отраслям).

Цели и задачи профессионального модуля: В результате освоения профессионального модуля обучающийся должен *иметь практический опыт*: сопровождения договоров страхования; *уметь*:

- подготавливать типовые договоры страхования;
 - вести систему кодификации и нумерации договоров страхования;
 - согласовывать проекты договоров страхования с андеррайтерами и юристами;
 - осуществлять передачу полностью оформленных договоров страхования продавцам для передачи клиентам; использовать специализированное программное обеспечение для решения профессиональных задач;
 - осуществлять быстрый и точный ввод договоров в базу данных;
 - проверять существующую базу данных для исключения случаев страхового мошенничества;
 - осуществлять хранение всех действующих договоров страхования в электронном и бумажном виде;
 - осуществлять передачу истекших договоров страхования для хранения в архив;
 - контролировать сроки действия договоров и напоминать продавцам о необходимости их перезаключения на новый срок;
 - выявлять причины отказа страхователя от перезаключения договора страхования;
 - вести страховую отчетность;
 - анализировать заключенные договоры страхования;
 - рассчитывать аналитические показатели продаж страховой компании;
 - на основе проведенного анализа предлагать решения по управлению убыточностью «на выходе»;
 - проводить анализ причин невыполнения плана продаж и качественный анализ отказов от перезаключения и продления договоров страхования
- знать*:
- типовые формы договоров страхования и страховых полисов;

- систему кодификации и нумерации, порядок работы с общероссийскими классификаторами;
- порядок согласования проектов договоров с андеррайтерами и юристами и порядок передачи договоров продавцам;
- способы контроля за передачей договоров продавцами клиентам;
- виды и специфику специализированного программного обеспечения;
- способы учета договоров страхования;
- учет поступлений страховых премий и выплат страхового возмещения;
- порядок персонифицированного учета расчетов со страхователями (лицевые счета страхователей в электронном и бумажном виде);
- порядок контроля сроков действия договоров;
- состав страховой отчетности;
- порядок оформления страховой отчетности;
- научные подходы к анализу заключенных договоров страхования;
- порядок расчета и управления убыточностью, способы управления убыточностью "на входе";
- возможные причины невыполнения плана и способы стимулирования для его выполнения;
- возможные причины отказа страхователя от перезаключения и продления договоров страхования.

Результатом освоения профессионального модуля является овладение обучающимися видом деятельности **Сопровождение договоров страхования (определение страховой стоимости и премии)**, в том числе профессиональными (ПК) и общими (ОК) компетенциями:

Код	Наименование результата обучения
ПК 3.1	Документально оформлять страховые операции
ПК 3.2	Вести учет страховых договоров
ПК 3.3	Анализировать основные показатели продаж страховой организации
ОК 1.	Понимать сущность и социальную значимость своей будущей профессии, проявлять к ней устойчивый интерес
ОК 2.	Организовывать собственную деятельность, выбирать типовые методы и способы выполнения профессиональных задач, оценивать их эффективность и качество

ОК 3.	Решать проблемы, оценивать риски и принимать решения в нестандартных ситуациях
ОК 4.	Осуществлять поиск, анализ и оценку информации, необходимой для постановки и решения профессиональных задач, профессионального и личностного развития
ОК.5.	Использовать информационно-коммуникационные технологии для совершенствования профессиональной деятельности
ОК 6.	Работать в коллективе и в команде, обеспечивать ее сплочение, эффективно общаться с коллегами, руководством, потребителями
ОК 7.	Ставить цели, мотивировать деятельность подчиненных, организовывать и контролировать их работу с принятием на себя ответственности за результат выполнения заданий
ОК 8.	Самостоятельно определять задачи профессионального и личностного развития, заниматься самообразованием, осознанно планировать повышение квалификации
ОК 9.	Быть готовым к смене технологий в профессиональной деятельности

Количество часов на освоение программы профессионального модуля:

всего – 237 часов, в том числе:

максимальной учебной нагрузки обучающегося – 201 час, включая:

обязательной аудиторной учебной нагрузки обучающегося – 134 часа;

самостоятельной работы обучающегося – 67 часов;

учебной практики – 36 часов

Содержание профессионального модуля

Раздел 1. Осуществление документального и программного обеспечения страховых операций (по отраслям).

Тема 1.1. Документальное и программное обеспечение страховых операций (по отраслям).

Тема 1.2. Система кодификации, порядок работы с общероссийскими классификаторами.

Тема 1.3. Согласование проектов договоров с андеррайтерами и юристами и порядок передачи договоров.

Раздел 2. Осуществление учета страховых договоров анализа показателей продаж (по отраслям).

Тема 2.1. Способы учета и контроля договоров страхования.

Тема 2.2. Учет страховых премий и выплат, состав и порядок оформления страховой отчетности.

Тема 2.3. Анализ показателей продаж страховой организации с целью выработки способов управления убыточностью.